

経営者が今すぐ判断・実行できる具体的販促とコストカット!

売上を2桁上げ 経費を2桁下げる 効果的事例セミナー

年々開始にライバルに差をつける!
そう決めた方、
**30名様
限定**

12.12 木 14:00~17:00

戦災復興記念館第4会議室 仙台市青葉区大町
二丁目12番1号

参加費 御一人様 5,000円 (同じ企業様でお二人目以降は3,000円)

売上で10%伸びたら、
お客様やスタッフにどれだけ還元できますか?

経費が10%下がったら、
PLの一番下の欄はどのくらいの数値になりますか?

経営者の興味は、売上拡大と経費削減に集約されます。
今回は、中小企業の事例に絞って、この二大テーマを、
3つの切り口、3人の講師でお届けしましょう。
戦略とは「戦いを省くこと」です。

「経営3M(ムリ・ムラ・ムダ)を
なくし理想顧客
最速獲得作戦」

仙台初講演!



「お客様の声が集まる
環境づくりで最高戦略宣言」

株式会社 乾杯・KANPAI 代表取締役
松尾公輝

- ◎温泉旅館に600泊1200日。
- ◎年間訪問アドバイス120回超え。
- ◎年間泊り訪問アドバイス30回超え。
- ◎年間メールアドバイス1000本超え。

「女将力~管理職の切ない悩み解決します」の著者でもある講師が、
「お客様の声と絆づくり」で商売繁盛を証明します。

株式会社コンセプト・コア
代表取締役料理家
後藤健太

- 経営相談実績2万件以上。
料理家歴16年。空手黒帯。
◎一俵21万円!日本一のお米プロデュース
◎一本3万円!世界一の蜂蜜プロデュース

経営の戦略家(ストラテジスト)である気鋭のコンサルタントが「コスト
ダウンとは、単なる儉約を意味するのではなく、企業にとって理想顧客
を創造し続けるための経営戦略であり、機能としてのマーケティングや
イノベーションでもある」ことを解きます。

アイデアと実行力を武器に顧客に貢献する街の旅人が、企業
と企業を結ぶカンパニーコラボの事例と発想法を披露します。

- ◎全国21都市で年間360万部発行フリーペーパーを編集。
- ◎費用対効果を前年比140%上げた他数企業合同コラボ広告企画を実現。
- ◎全国展開中なのに、あえてホームページを作成しない独自の経営戦略。
- ◎破天荒名刺を作成、買った相手が質問殺到。
- ◎全国チェーンカラオケ店販促サポート担当ならびに店長研修
担当し、最高実績は前年比率168%。
- ◎全国にて集客クライアント企業400社以上。

(株)メディアジャム代表取締役
ビジネスホテル特化型フリーペーパー・
コラボクーポン編集長
今村光宏

「優良新規顧客の開拓が
低コストでできる」

主催:株式会社 乾杯・KANPAI 宮城県仙台市青葉区中央4丁目8-15 連絡先:022-343-5011

「売上を2桁上げ経費を2桁下げる効果的事例セミナー」お申込み ↓ FAX:022-395-5421

フリガナ				
お名前			お電話	— —
ご住所	〒 —			
E-mail			振込人 名 義	上記のお名前と別の 場合はご記入下さい。
お申込み 枚 数	★御一人様/5,000円 <input type="text"/> 枚		★二人目以降:御一人様/3,000円 <input type="text"/> 枚	
お申込み 手 順	①料金を下記口座へお振込ください。(恐れ入りますが、振込手数料はご負担下さい) ②お申込み用紙に必要事項を記入の上、FAXをお送りください。 ③ご入金の確認ができましたら、上記住所へチケットをお送りいたします。			
お振込み先	七十七銀行 吉成支店 [普通口座] 5299225 株式会社 乾杯・KANPAI 代表取締役 松尾公輝			

【お問合せ先】株式会社 乾杯・KANPAI TEL:022-343-5011 担当:松尾・櫛田